

**Nasce la prima Agenzia Italiana di Assicurazione e Riassicurazione grossista,  
Corrispondente dei Lloyd's con l'obiettivo di raggiungere 15.000 intermediari**

**AEC Wholesale Group** interpreta il cambiamento voluto dal Codice delle Assicurazioni e dal Regolamento ISVAP mettendo a disposizione degli intermediari la **prima Agenzia di sottoscrizione autorizzata in Italia all'attività di Assicurazione e Riassicurazione.**

**AEC Underwriting Agenzia di Assicurazione e Riassicurazione S.p.A.**, AEC S.p.A. in forma abbreviata, trasferita lo scorso 26 Giugno alla sezione A del RUI, si dedicherà all'attività di piazzamento dei rischi di Responsabilità Professionale, Civile e Amministrativa, sul mercato dei Lloyd's. Lo farà esclusivamente per conto degli altri intermediari iscritti al RUI nelle sezioni B, D ed E, e dal prossimo Gennaio, per gli iscritti in A, non operando quindi con il cliente finale.

Quale Agenzia Assicurativa e Riassicurativa, AEC S.p.A. si configura inoltre come il partner ideale per quegli intermediari che intendano accedere al mercato dei Lloyd's tramite una struttura tutta italiana che possa coniugare al meglio le esigenze degli intermediari con le soluzioni assicurative e la solidità patrimoniale che vedono da sempre il mercato dei Lloyd's come il mercato di riferimento.

Con questa nuova veste societaria e struttura operativa sarà poi più semplice essere in regola con la normativa vigente dato che sia il Codice delle Assicurazioni che il Regolamento ISVAP considerano legittimi gli accordi di collaborazione fra broker ed agenti.

L'entrata in vigore, lo scorso 1 Luglio, degli Artt. 49 e 55 del Regolamento 5/2006 ha infatti accentuato le incertezze, se non tanto riguardo alla liceità delle collaborazioni tra Broker, quanto sulle loro modalità operative sia per quanto riguarda l'informativa precontrattuale (mod. 7B) sia sulla impossibilità del Broker Grossista di delegare l'incasso dei premi con effetto liberatorio (ex art. 118) ad un altro Broker suo collaboratore, con la conseguenza di scoraggiare da questo tipo di collaborazioni.

AEC S.p.A. potrà invece essere inserita nell'informativa precontrattuale (mod. 7B) del broker evitando imbarazzanti duplicati di questo documento. Come Agenzia potrà inoltre autorizzare il broker ad incassare, a norma Art. 118 del Codice, i premi delle polizze Lloyd's con effetto liberatorio nei confronti dei Contraenti oltre che a consentire l'inserimento della clausola broker.

Con questi cambiamenti il gruppo punta ad essere sempre più vicino alle esigenze degli intermediari ed a rafforzare la sua posizione nel sistema assicurativo con il consolidamento della propria rete di collaborazioni.

Già oggi il Gruppo AEC collabora con le principali case di Brokeraggio italiane tra cui l'80% dei primi 50 Broker della classifica ASEFI. Grazie alla Bersani Bis, anche i principali Gruppi Agenti e gli intermediari in genere avranno l'opportunità di accedere al mercato dei Lloyd's a condizioni privilegiate e semplificate.

*Il Gruppo AEC – ha dichiarato il Presidente Fabrizio Callarà – si candida a fornire alle 15.000 società di intermediazione italiane iscritte al RUI una piattaforma di servizi per il piazzamento dei rischi della Responsabilità Professionale sul mercato dei Lloyd's oltre agli strumenti tecnico-commerciali necessari a cogliere le opportunità conseguenti dagli obblighi assicurativi derivanti dalla riforma delle professioni attualmente in discussione in parlamento.*



Ogni operatore iscritto al RUI potrà accedere infatti allo speciale preventivatore on line che AEC S.p.A. ha predisposto oltre che poter contare sulla semplificazione della emissione dei contratti che avverrà integralmente attraverso l'invio di documenti in formato pdf. Per terminare ogni operatore sarà autorizzato ad operare nelle specifiche convenzioni che il Gruppo AEC ha sottoscritto con le principali organizzazioni italiane di professionisti. Oltre 200 diverse specifiche attività sono oggi assicurabili attraverso le soluzioni assicurative che AEC S.p.A. ed alcuni membri dei Lloyd's hanno predisposto per il mercato italiano.

*Così come in altri settori , conclude il presidente Fabrizio Callarà, anche in quello assicurativo sempre più assisteremo allo sviluppo di una "filiera" distributiva nuova, in una ottica cliente-intermediario-grossista. Il gruppo AEC, ancora una volta, anticipa solo i tempi.*

Alexia Gioglio

Ufficio Stampa AEC GROUP

[alexia gioglio@gmail.com](mailto:alexia gioglio@gmail.com)

mob 3387311134